

Pitcher son projet et convaincre

Savoir parler de son projet est une compétence indispensable pour tout entrepreneur. Que ce soit face à un client, un banquier, un partenaire ou lors d'un concours, votre pitch doit captiver et faire passer le bon message.

Cette formation vous aide à construire un **discours clair, structuré et percutant**, adapté à différents contextes, tout en vous entraînant à le délivrer avec confiance.

À qui s'adresse cette formation ?

- Porteurs de projet, créateurs d'entreprise
- Indépendants, freelances, responsables associatifs
- Toute personne ayant besoin de présenter son activité avec impact

Objectifs pédagogiques

- Comprendre les éléments clés d'un **pitch efficace**
- Structurer son discours en fonction de son objectif et de son public
- Maîtriser son message en 1, 3 ou 5 minutes
- Gagner en impact et en clarté à l'oral
- Savoir **adapter son pitch** à différents interlocuteurs (client, financeur...)

Programme

Matin

- Pourquoi un pitch ? Les différents types de présentation (client, investisseur, réseau)
- Les clés d'un pitch réussi : clarté, structure, émotions
- Construire son pitch : méthode simple en 4 étapes (accroche / problème / solution / appel à l'action)

Après-midi

- Rédaction guidée de son propre pitch
- Entraînements à l'oral (avec ou sans support)
- Feedback personnalisé du formateur
- Adapter son pitch selon le contexte (oral, écrit, elevator pitch, concours, stand, etc.)

Accessibilité

Nous nous engageons à rendre nos formations accessibles à toutes et à tous. Si des aménagements spécifiques sont nécessaires, nous vous invitons à nous contacter par email à **logistique@propulsandgo.com** afin de discuter des dispositions à mettre en place.

Si besoin, un entretien préalable peut être organisé pour mieux adapter la formation à vos besoins spécifiques.

Informations Clés

Durée	Prix Inter	Prix Intra	Référence
1 jour (7 h)	750,00 €	2 800,00 €	ENT004

Évaluation

- Présentation orale du pitch devant le groupe
- Feedback croisé + grille d'auto-évaluation
- Quiz final sur les principes du pitch

Points forts

- Méthodologie simple et réutilisable
- Entraînements concrets avec retours personnalisés
- Formateur bienveillant + dynamique
- Applicabilité immédiate dans plusieurs contextes

Et après la formation ?

- Modèle de pitch en PDF + trame modifiable
- Assistance mail 7 jours après la session
- En option : relecture vidéo ou script à distance

Modalité d'accès

- Délai d'accès : 7 à 11 jours ouvrés après inscription
- Inscription via mail, téléphone ou formulaire
- Questionnaire de positionnement transmis en amont
- Accessibilité aux personnes en situation de handicap (adaptations possibles)

Contact

Par téléphone : **+33 7 61 21 35 15**

Par mail : **hello@propulsandgo.com**